

Sintesi

Dal 2014 lavoro nelle vendite dapprima come key account representative per Barilla in Campania per poi dedicarmi ad ruolo come export sales account per Monari Federzoni.

Ho una conoscenza fluente della lingua inglese supportata da periodi di studio/lavoro all'estero, conosco sufficientemente la lingua spagnola, ho una conoscenza base dell'ungherese e ho usato i seguenti applicativi: SAP, JD Edwards (Oracle based) e il software vendite S.F.E.R.A..

Sono una persona determinata capace di raggiungere gli obiettivi imposti dal management nei termini previsti e guidare progetti commerciali sfidanti; nel passato ho svolto ruoli nel finance e recentemente sto collaborando con l'azienda Monari Federzoni di Modena come export key account per un progetto di sviluppo commerciale nella città di Budapest che vede l'acquisizione del cliente top Prima afferente al gruppo CBA Hungary; ho una personalità forte e decisa affiancata da doti di empatia e persuasione.

Risultati raggiunti

- Realizzazione progetti di marketing e valorizzazione brand Barilla/Mulino Bianco nei centri commerciali
- Incremento del fatturato YTD 2015 del 3,5% nella categoria Bakery (Campania, area 4 Nielsen) e Pasta
- Incremento dello spazio lineare a scaffale YTD 2015 del 2,7% in valore assoluto nella categoria Sughi grazie all'implementazione e applicazione a scaffale dei nuovi planogrammi in stretta collaborazione con il Trade Marketing
- Manutenzione/aggiornamento degli assortimenti in linea al "time to market"

Studi

2007 Università "G. d'Annunzio" di Pescara – Laurea specialistica in Economia e Marketing

2005 Università di Cassino - Laurea triennale in Economia

2001 Liceo scientifico Michelangelo di Pontecorvo (FR)

Carriera

2017 – today	Monari Federzoni S.p.A.	Export Key Account
2012 - 2016	Barilla Group S.p.A.	Key Account
2009 - 2012	Autostrade per l'Italia S.p.A.	Project Accountant

Dettaglio carriera

24/01/2017 – fine Luglio (ultimazione progetto) - Monari Federzoni S.p.A - Modena - Export account

- identificazione nuovi clienti nel format DO lavorando al progetto a Budapest come export key account
- Acquisizione di un nuovo contratto di vendita con il partner PRIMA (CBA) che gestisce una rete di 150 supermercati per la vendita di aceto balsamico/glassa balsamica con il brand “Antiche Fattorie Vandelli” per diversificare l’offerta in Ungheria
- Messa a punto di un piano promozionale insieme al buyer internazionale di CBA
- Analisi dettagliata del mercato degli aceti/glasse (prezzo/brand/shelf space allocation) degli altri competitors
- Analisi degli store formats per identificare quello più appropriato per entrare con il brand “Antiche Fattorie Vandelli”
- Organizzazione eventi degustazioni prodotti Auchan Budapest

13/03/2012 – 30/09/2016 Barilla Group S.p.A. - Campania - Key Account

- Gestione clienti DO/GDO/C&C attivi in area 4 (Campania, province Caserta e Napoli) come Crai, Sigma, Sisa, Conad, Ipercoop, Iperfamila e in delega CEDI Sisa, CEDI Sigma Campania e Gambardella, in collaborazione con il Sales Manager area 4
- Negoziazione scontistica di 2° livello con i buyer della DO (prezzo, piani promozionali, extra cut price, ecc.) per le 6 categories del mondo Barilla
- Applicazione del progetto In-store fundamentals per monitorare le performances dei POS nelle diverse categorie/brand
- Miglioramento facing/display/shelf space allocation delle categories Bakery e Breakfast
- Ripristino fuori stock
- Pianificazione eventi di 1° e 2° livello con promoter/merchandiser negli Iper per migliorare la brand loyalty e massimizzare i margini 80/20 delle referenze
- Pianificazione fuori banco con l’utilizzo di material POP

10/04/2010 – 17/08/2012 Autostrade per l'Italia S.p.A. - Rome - Project accountant

- Ciclo passivo fornitori
- Progetto: automazione interfaccia tesoreria/fiscal con il supporto IT riducendo i tempi delle liquidazioni IVA del 70%

Conoscenze linguistiche

- Italiano - madrelingua
- Inglese – fluente
- Spagnolo - intermedio
- Ungherese - base

Conoscenze informatiche

- S.F.E.R.A. Sales Software
- SAP R3 (FI-CO, MM)
- JD EDWARDS Oracle based

Informazioni aggiuntive

- “Upper-Intermediate English Course- level C1”
- Beginner Ungherese
- Ottima conoscenza pacchetto Office
- Calcetto, tennis e ping-pong
- Disponibile a frequentare corsi e a trasferte di lavoro

Altre info

- Referenze disponibili su richiesta